



RECRUTE UN YIELD MANAGER (F/H)

Date de début prévue : **Dès que possible**

Acteur de premier rang dans le thermalisme et le bien-être, le Groupe ValVital (771 pers. CA 58 M€, 15 stations thermales en France) a su, depuis 30 ans, conjuguer une croissance forte animée par un esprit constant de service et de personnalisation de son offre avec un attachement solide à ses fondements d'origine, son éthique et sa relation humaine.

Nous recherchons un **Yield Manager (F/H)** en **CDD de 6 à 10 mois** basée à Aix-les-Bains (73) au siège de ValVital.

Ville thermale par excellence, Aix-les-Bains offre un cadre idyllique situé entre lacs et montagnes. Cette ville au décor naturel est reconnue pour être un véritable territoire du bien-être.

Vous êtes rattaché(e) à la Direction Commerciale et Marketing du Groupe et avez comme mission d'optimiser la rentabilité de nos établissements par la mise en œuvre de stratégies tarifaires et marketing adaptées à l'activité du marché :

- Vous analysez l'activité des établissements (réservations, annulations et taux d'occupation) et les optimisez
- Vous proposez une politique tarifaire pour l'année et ajustez les tarifs en temps réel pour optimiser le CA du groupe
- Vous proposez des packages selon les opportunités des stations pour optimiser l'activité commerciale
- Vous assurez une veille concurrentielle pour chaque établissement

Profil recherché :

Exigences liées à la formation et/ou l'expérience nécessaire pour tenir le poste :

- De formation de Bac + 3 : licence pro tourisme, marketing ou gestion des établissements hôteliers et de restauration ; bachelor (école de commerce ou de gestion) à Bac + 5 : diplôme d'ingénieur ; diplôme d'école spécialisée dans le tourisme ou la gestion hôtelière... master dans le domaine du marketing ou du management du tourisme et de l'hôtellerie...
- Expérience significative sur un poste similaire dans l'industrie du tourisme (minimum 2 ans)
- Connaissance du secteur du tourisme ou des loisirs, exigée
- Opérationnalité, « business oriented » : vision globale des problématiques de l'entreprise et capacité à prendre du recul permettant d'apporter des réponses pertinentes au management.
- Être rapidement une force de proposition sur les outils/procédures

Compétences exercées, attitudes et comportements attendus :

- Maîtrise avancée des outils informatiques (Pack office dont Excel, etc.) et des outils de gestion hôtelière (channel manager et outils de réservation)
- Compétences analytiques
- Résistance au stress, pragmatisme et réactivité
- Force de proposition et acteur du changement
- Sens de la diplomatie
- Autonomie
- Communiquer et transmettre clairement des informations à la Direction

- Discrétion et sens de la confidentialité
- Appétence pour la gestion et l'analyse de données
- Rigueur et qualité d'écoute

Type d'emploi : CDD de 6 à 10 mois

Pour postuler, veuillez adresser un CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : rh@valvital.fr ou directement sur le lien ci-dessous :

<https://www.welcometothejungle.com/fr/companies/valvital/jobs>